

## Lycée(s) Mireille Grenet

13, avenue de Huy - 60200 COMPIÈGNE  
03 44 92 28 00 - contact@lycee-mireille-grenet.fr

www.lycee-mireille-grenet.fr  
www.facebook.com/lycee.mireille.grenet



**CAP EPC** (Apprentissage)  
Equipier Polyvalent du Commerce

## CAP ÉQUIPIER POLYVALENT DU COMMERCE

Le CAP (Certificat d'Aptitude Professionnelle) ÉQUIPIER POLYVALENT DU COMMERCE est un diplôme officiel reconnu par tous les professionnels du secteur de la vente et du commerce. (Code RNCP 40994)

### LE METIER :

#### **FONCTIONS**

L'équipier polyvalent du commerce assure la réception et le suivi des commandes et des colis. Il contribue à l'approvisionnement et à la mise en valeur de l'unité commerciale. Il accueille, informe, conseille et accompagne le client tout au long du parcours d'achat.

#### **SECTEURS D'ACTIVITE**

L'équipier polyvalent du commerce exerce dans tout type d'unité commerciale distribuant des produits et des services, qu'il s'agisse de détaillant ou de grossistes. Il est sous la responsabilité directe d'un manager ou chef de rayon, chef d'équipe, de caisse, directeur ou responsable de magasin.

### FORMATION

Le CAP EPC se prépare en deux années après la classe de troisième, il permet d'entrer dans la vie active ou de poursuivre en BAC Professionnel des Métiers de la Relation Client.

### MOYENS TECHNIQUES

- Salle Informatique, Magasin pédagogique.

Enseignement professionnel	Enseignement Général
UP1 : Réception et suivi des commandes UP2 : Mise en valeur et approvisionnement UP3 : Conseil et approvisionnement du client dans son parcours d'achat	UG1 - Prévention Santé Environnement UG2 - Français et Histoire-Géographie et Enseignement Moral et Civique UG3 - Mathématiques et Physique Chimie UG4 - Education Physique et Sportive UG5 – Langue Vivante étrangère

## FORMATION EN MILIEU PROFESSIONNEL

### Objectifs :

- Découvrir le monde professionnel et les activités de la profession.
- Assurer la réception et le suivi des commandes et des colis.
- Contribuer à l'approvisionnement et à la mise en valeur de l'unité commerciale.
- Accueillir, informer, conseiller et accompagner le client et accompagner le client.

### PRE-REQUIS

#### **Vous êtes mineur(e) et/ou sans diplôme**

- Avoir 16 ans ou avoir 15 ans dans l'année et avoir validé un niveau de 3<sup>ème</sup>.
- Avoir moins de 30 ans (sauf situation de handicap).
- Formation en 2 ans.
- En apprentissage : 420h de formation par an au CFA, (840h sur deux ans), le reste du temps en entreprise.
- Formation gratuite et travail chez l'employeur rémunéré.

L'accès à la formation est obligatoirement conditionné à la signature d'un contrat d'apprentissage.

La durée de la formation est adaptable en fonction des besoins et du profil du candidat (modularisation, entrée permanente...)

### DEBOUCHES PROFESSIONNELS & POURSUITE D'ETUDES

Le titulaire de ce CAP exerce ses activités dans tout type d'unité commerciale distribuant des produits et des services sous l'appellation "Employé libre service", "équipier polyvalent", "hôte(sse) de caisse", "vendeur".

Il respecte la politique commerciale de l'entreprise et applique les consignes qui lui sont transmises.

Après une expérience professionnelle, il peut évoluer vers des emplois d'adjoint au responsable de magasin, adjoint chef de rayon, adjoint au responsable drive.

### Poursuites d'études

- Bac Pro Métiers de l'Accueil
- Bac Pro Métiers du Commerce et de la Vente - option A : Animation et gestion de l'espace commercial
- Bac Pro Métiers du Commerce et de la Vente - Option B : Prospection clientèle et valorisation de l'offre commerciale

## LES ATOUTS DE LA FORMATION

- une formation pluridisciplinaire en relation avec le tissu professionnel,
- de grandes chances de réussite à l'examen,
- des poursuites d'études,
- une entrée dans la vie active facilitée,
- Un métier varié.